



Rollspel intervjuträning

# Mål med presentationen

---

**1. Du själv ska göra en kort självpresentation som du ska hinna dra under en hissfärd.**

- Syftet är att väcka intresse hos en arbetsgivare
- Bli kallad till ett möte för att berätta mer
- Vem är du?
- Vad kan du?
- Vad tar du med dig från tidigare arbeten?
- Öva in dessa frågor så du kan svara kort och koncist.

**2. Du tränar på din hisspresentation och låt sedan din coach ställa frågorna så du får öva.**

**3. Du reflekterar över vad du lärde dig av dagens presentation och hur du kan dra nytta av det du lärt dig i ditt jobbsökande?**



- Du har sökt ett jobb och väntar med spänning.
- Arbetsgivaren kontaktar dig via telefon eller mail.
- Berättar att du gått vidare i rekryteringsprocessen.
- Ni stämmer tid och plats för en vidare intervju.
- Nervös? Helt okej, dem flesta blir nervösa inför en intervju med en arbetsgivare.
- Lägga ner tid för att förbereda dig inför intervjun och öka chansen att få en anställning.





## Var väl förberedd - det ökar dina chanser att göra ett gott intryck!

- Läs på om arbetsgivaren.
  - Fundera och öva på exempel på situationer som lyfter fram din kompetens som är passande för jobbet. Tidigare jobb, studier eller fritid går bra.
  - Ta med kontaktuppgifter till referenser eller andra relevanta intyg.
  - Ha CV och Personligt brev i närheten.
- 
- Tänk igenom och öva på vanliga svåra intervjufrågor.

Exempel: Vilka är dina svaga sidor?  
Vilken roll tar du i en grupp?



## KOM IHÅG!

De flesta blir nervösa inför en intervju

Det är helt naturligt i en intervjusituation, och det vet rekryteraren också om.





Carin har lagt ner tid och skrivit ett specificerat Personligt Brev som hon skickat in till NewYorker som söker en butikssäljare i Nacka där hon bor. Carin utgår från annonsen som lagts ut när hon skriver sitt Personliga Brev. Två veckor senare blir hon kallad till en videointervju.

Rollspel:

Angelika är arbetsgivare och ska intervjuar Carin som sökt tjänsten butikssäljare.

---

Scen 1 – Carin har inte förberett sig tillräckligt

Scen 2 – Carin är väl förberedd inför sin intervju





## Butikssäljare (extra) till New Yorker i Nacka

NewYorker

Butikssäljare, fackhandel  
Kommun: Nacka

Omfattning: Deltid

Varaktighet: 3 - 6 månader

Anställningsform: Tillsvidare- eller tidsbegränsad anställning

### Kvalifikationer

#### Arbetslivserfarenhet

##### Krav

- Butikssäljare, fackhandel - erfarenhet efterfrågas

### Om jobbet

Med över 1.100 butiker i 45 länder finns NEW YORKER representerat i hela världen och vi fortsätter växa som ett framgångsrikt Young Fashion-företag. Med ett team på över 16.000 arbetar vi i framkant med stor vikt på samarbete och gemenskap. Tack vare vår passion för mode, vår spontanitet och effektivitet har vi lyckats vara en del av modevärlden i över 40 år. Bli en del av vårt team!

Butikssäljare (extra vid behov)

Huvudsakliga arbetsområden

- Varuhantering
- Kundservice, bemötande och betjäning
- Försäljning
- Kassaarbete
- Samarbete med andra avdelningar i ett teamorienterat New Yorker

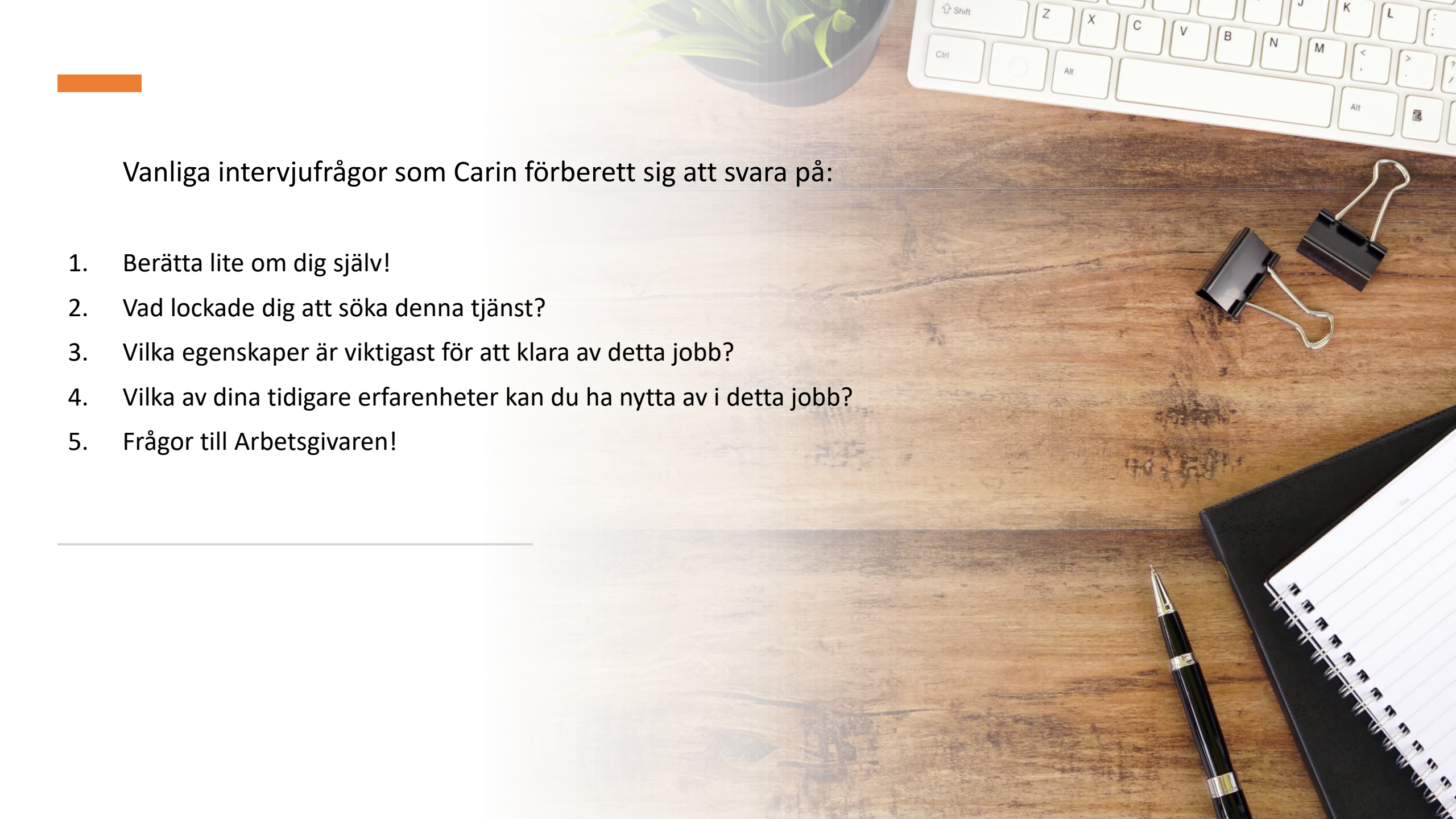
Din profil

- Gymnasieutbildning gärna inom handel
- Arbetslivserfarenhet från serviceyrke
- Talang för försäljning och serviceminded
- Hög modemedvetenhet och gärna erfarenhet från detaljhandeln och modebranschen
- Teamorienterad och engagerad
- Flexibel, stresstålig och trivas att arbeta i högt tempo
- Svenska i tal och skrift samt grundläggande kunskaper i engelska.

Vi erbjuder

NEW YORKER erbjuder dig en attraktiv arbetsmiljö med spännande utmaningar och gott om utrymme för egna idéer. Förutom intressanta erbjudanden väntar dig ett öppet och dynamiskt team med en platt organisation och en öppen kommunikation. Har vi väckt ditt intresse? Då ser vi fram emot din ansökan online!

Arbetstid/Varaktighet: Tidsbegränsat. Extra vid behov. Start enligt överenskommelse.



Vanliga intervjufrågor som Carin förberett sig att svara på:

1. Berätta lite om dig själv!
  2. Vad lockade dig att söka denna tjänst?
  3. Vilka egenskaper är viktigast för att klara av detta jobb?
  4. Vilka av dina tidigare erfarenheter kan du ha nytta av i detta jobb?
  5. Frågor till Arbetsgivaren!
-

I personliga möten med människor tydliggörs min genuina omtänksamhet och även den drivkraft jag har att alltid göra ett gott jobb och bemöta alla människor med en positiv attityd. **Att vara service minded och att ge god service är något som är naturligt för mig.**

När jag såg att ni sökte personal, så kände jag att arbetsbeskrivningen passade perfekt in på mig. I alla mina tidigare arbeten har jag haft kontakt med människor på olika sätt – som coach, lärare, butikssäljare på Life, ansvarig på en Spa-anläggning och annonsgrafiker. Det jag har med mig som kan vara nytta i jobbet hos er på NewYorker är att jag tycker om att lära mig nya saker och att utvecklas. **Jag ser alla utmaningar som ett sätt att växa och utvecklas, samt att göra ett bra jobb och nå de mål jag satt upp.** Jag är omsorgsfull i det arbete jag gör och lämnar inget till slumpen, så ni kan med stor tillförsikt anställa mig.

Från mitt arbete i Life butiken har jag erfarenhet av kassaarbete och varuhantering och jag har inga problem med att lära mig nya kassasystem. En stor del av att arbete som butikssäljare innebär utöver att ge god service också att jobba effektivt med varuuppackning och prismärkning samt skyltning. Dessa arbetsuppgifter trivs jag väldigt bra med. NewYorker är en butik som jag tycker om att besöka och kläder har alltid varit ett intresse för mig.

Att arbete i team och i ett högt tempo är jag van vid och jag älskar att lära känna nya människor.

Jag utmanas av nya mål och att uppfylla dem, både för min egen del och det företag jag jobbar för.

Utveckling och förbättringar följer alltid min väg där jag går.

Bilden på mig visar när jag sitter uppe på Rockefeller center i New York.

Den symboliserar den inre drivkraft som jag har att nå mål som inspirerar mig.



PB

Några ord som säger  
mycket om mig...

GENUIN

TOLERANT

ALTRUISK

NATURLIG LEDARE

OMSORGSFULL

TILLFÖRLITLIG



KONTAKTUPPGIFTER

Carin Hörnfeldt

Söringstvägen 8A

891 41 Örnsköldsvik

Mobil: 0730-633 911

Mail: carin@creomotivation.se

#### VARFÖR JAG PASSAR PÅ NEWYORKER

I personliga möten med människor tydliggörs min genuina omtänksamhet och även den drivkraft jag har att alltid göra ett gott jobb och bemöta alla människor med en positiv attityd. **Att vara service minded och att ge god service är något som är naturligt för mig.**

När jag såg att ni sökte personal, så kände jag att arbetsbeskrivningen passade perfekt in på mig. I alla mina tidigare arbeten har jag haft kontakt med människor på olika sätt – som coach, lärare, butikssäljare på Life, ansvarig på en Spa-anläggning och annonsgrafiker. Det jag har med mig som kan vara nytta i jobbet hos er på ~~NewYorker~~ är att jag tycker om att lära mig nya saker och att utvecklas. Jag ser alla utmaningar som ett sätt att växa och utvecklas, samt att göra ett bra jobb och nå de mål jag satt upp. Jag är omsorgsfull i det arbete jag gör och lämnar inget till slumpen, så ni kan med stor tillförsikt anställa mig. Från mitt arbete i Life butiken har jag erfarenhet av kassaarbete och varuhantering och jag har inga problem med att lära mig nya kassasystem. En stor del av att arbete som butikssäljare innebär utöver att ge god service också att jobba effektivt med varuuppackning och prismärkning samt skyltning. Dessa arbetsuppgifter trivs jag väldigt bra med. ~~NewYorker~~ är en butik som jag tycker om att besöka och kläder har alltid varit ett intresse för mig.

Att arbete i team och i ett högt tempo är jag van vid och jag älskar att lära känna nya människor.

Jag utmanas av nya mål och att uppfylla dem, både för min egen del och det företag jag jobbar för. Utveckling och förbättringar följer alltid min väg där jag går.

Bilden på mig visar när jag sitter uppe på Rockefeller center i New York. Den symboliserar den inre drivkraft som jag har att nå mål som inspirerar mig.



# Rollspel:

Carin har inte förberett sig väl inför intervjun



Rollspel:  
Carin är väl förberedd

## Veckans uppgift:

1. Gör en kort självpresentation som du ska hinna dra under en hissfärd.

- Syftet är att väcka intresse hos en arbetsgivare
- Bli kallad till ett möte för att berätta mer
- Vem är du?
- Vad kan du?
- Vad tar du med dig från tidigare arbeten?
- Öva in dessa frågor så du kan svara kort och koncist.

2. Tänk igenom en hisspresentation och låt sedan din coach ställa frågorna så du får öva.

3. *Reflektion: Vad lärde du dig av dagens presentation?  
Hur kan du dra nytta av det du lärt dig i ditt jobbsökande?*

